



Vakance: Klientu apkalpošanas un pārdošanas prakse

SIA Miljonāra prāts

Prakses laikā students piedalās biznesa simulācijas “Miljonāra prāts” klientu piesaistes un atbalsta procesos. Praktikants palīdz sagatavot un aktualizēt klientu datubāzi, veikt tirgus izpēti, analizēt klientu vajadzības un atbalstīt pārdošanas aktivitātes. Ikdienu uzdevumos ietilpst komunikācija ar klientiem latviešu un angļu valodā, informatīvo materiālu sagatavošana, dalība demo spēļu organizēšanā un CRM sistēmas uzturēšanā. Prakse sniedz iespēju apgūt profesionālu komunikāciju, pārdošanas pamatprincipus un klientu attiecību vadību.

NEPIECIEŠAMS

Prasības kandidātam:

Labas komunikācijas prasmes, precizitāte, interese par biznesa vidi un vēlme mācīties. Prasme strādāt ar datoru un gatavība komunicēt latviski un angļiski.

PIENĀKUMI

- Klientu datubāzes uzturēšana, tirgus izpēte un klientu vajadzību apkopošana.
- Komunikācija ar klientiem e-pastā un telefoniski, informatīvo materiālu sagatavošana, atbalsts pārdošanas procesā un demo spēļu organizēšanā.
- CRM ievade un datu kvalitātes nodrošināšana.

MĒS PIEDĀVĀJAM

Uzņēmums piedāvā:

Praktisku pieredzi reālā biznesa projektā, iesaisti pārdošanas procesos, mentoru atbalstu un iespēju ietekmēt “Miljonāra prāts” attīstību.

Mērķi:

Attīstīt klientu komunikācijas prasmes, izprast pārdošanas ciklu, apgūt CRM rīkus un veidot profesionālu pieredzi biznesa vidē.

Pieteikšanās līdz 23.03.2026

Sūti savu CV uz e-pastu: **lauris.lauskis@gmail.com**

E-pasts: **info@millionairemind.pro**

Mob. LV: **+371 29716199**

Mob. UK: **+44 1582 342886**